

依格雷吉亚斯

从一美元到百万富翁

To be A Millionaire from One Dollar

文/王 叶



当你漫步在巴西圣保罗市区街头，时常会看到一些装束怪异的小丑，向过往行人招揽生意。在圣保罗市JARDINS高级区HADDOCK LOBO路上一棵罕见的大榕树下，一个依就大榕树而修建的设计新颖别致的餐馆开张营业了。

这棵大榕树仅树冠直径就达4米，并有75年的历史，FIGUIRA RUBAIYAT饭店的面积有1700平方米，共有320个座位，照明全是自然光线。厨房都是最先进的厨具设备，还设有摩洛哥烤炉、法国烤肉器以及木柴烤肉炉等。饭店的鲜鱼每周三次全部从西班牙进口，570种世界各地的葡萄酒任您选择。在它的140名员工中，有19人是从阿根廷和乌拉圭特聘而来，其中有6名服务生会讲两种或三种以上的语言。饭店的老板贝拉米诺·菲尔南迪斯·依格雷吉亚斯称，饭店的总投资达600万黑奥。

可是又有谁能够想到，这位现在身价百万的饭店老板50年前不过是一个从西班牙乘船，远渡重洋来巴西谋生，而且口袋里只有一美元的穷小子呢。当年就是这个穷困的青年移民到巴西，在同乡的帮助下在马路边搭了一个小窝

棚栖身，并且在一个小酒吧内以刷盘子勉强维持生活。但是他一直抱着一个梦想，那就是“发财致富”。现在69岁的依格雷吉亚斯曾经坐过银台、卖过布，也当过饭店服务生，而今天的富裕程度却已远远超过了当年他的梦想。

白手起家者的范例

今天的依格雷吉亚斯是西班牙有名的农场主，在巴西的南马托格洛索州和米纳斯州也拥有大面积农场，而他经营的RUBAIYAT饭店曾经被国内权威杂志《展望》3次评为最佳烤肉店，甚至连《纽约时报》美食专栏记者帕特利丝娅也称RUBAIYAT的烤肉质量是巴西全国第一。

在RUBAIYAT饭店的来客记录中不难发现国际名流人物，其中包括美国前总统克林顿、法国总统希拉克和巴西总统卡多佐。

依格雷吉亚斯50年的奋斗生涯可以说是一个白手起家的范例。他的父亲

是西班牙西北部一个拥有100人左右小村庄中的普通农民，但是父亲的一句话影响了依格雷吉亚斯的一生：“我的孩子，没有人会拒绝美味的食品、可口的饮料和漂亮的衣服。”如今喜欢穿意大利特有蓝色西服的依格雷吉亚斯不仅是个美食家，而且还成了擅长品尝西班牙葡萄酒的品酒专家。

依格雷吉亚斯说：“当时我们虽然不会挨饿，但也没有什么发展。我曾经到学校学习会计，发现我只有两条出路，一条是进教堂当牧师，另一条便是移民。由于我怎么也不是当牧师的材料，于是便开始准备移民。当时有一些从美洲回乡探亲的同乡，尽管他们都属于半文盲的文化水平，但却挣到了钱。所以我想如果他们能在美洲有所发展，那么我也能干出一番事业来。”于是依格雷吉亚斯辞别父母，带上足够维持他两个月生活的钱上路了，临行前，他对父母说，如果他失败了，他们将再也见

不到他。不料，依格雷吉亚斯刚到马塞罗纳就把所带的钱都花光了，当他到巴西时，口袋中只剩下美元的旧钞票了。

依格雷吉亚斯回忆说：“我刚到巴西时，像疯子一样的玩命工作和省钱，与另外两个青年分租一套住房，为了不买车票，还常常厚着脸皮从收票处底下钻过去。”

命运开始转机

他的命运从1954年开始有所转机（依格雷吉亚斯到巴西已有3年的时间）。当时在白河路（RIO BRANCO）上开了圣保罗市最好的一家烤肉店“CABANA”。依格雷吉亚斯大胆进入烤肉店找工作，但是却遭到了拒绝。可当他第一次走进烤肉店时，就感觉到这是他所要的职业，依格雷吉亚斯没有放弃，而是改变了求职的技巧，他开始经常到CABANA餐馆用餐，逐渐成了餐馆的常



依格雷吉亚斯说：
“我发现我的特长就是服



已近古稀之年的依格雷吉亚斯依然像刚开始创业时一样勤奋工作，在他的新开张的FIGUIRA RUBAIYAT饭店办公室中，放有一张沙发床，他说：“因为在最后一个客人离开烤肉店之前我不能离开，所以在办公室里放一个沙发床，便可以偷空休息一下。”

客，每次用餐，他都注意观察餐馆的运作方法，厨师的各种技巧，之后又回家自己练习。等他已掌握了烤肉的基本知识后再次到那家烤肉店求职，终于被聘为“CUMIM”（服务生助手等级）。他回忆说：“当时为了能够到那家烤肉店用餐，我花光了在酒吧打工挣来的钱，但终于得到了回报。”在8个月间，依格雷吉亚斯成了烤肉店最优秀的服务生，他烤的肉肉味鲜美，火候适中，而他向食客送肉时也风趣幽默，屡屡博得食客们的喜爱。依格雷吉亚斯说：“我发现我的特长就是服务。”

一名很富有的食客看中了依格雷吉亚斯的才干，聘请依格雷吉亚斯到他的布店工作，并保证，如果依格雷吉亚斯干得好，3个月内即可提升为副经理。于是依格雷吉亚斯白天到布店卖布，晚上继续在烤肉店工作。后来CABANA烤肉店的合伙人又在VIEIRA DE CARVALHO路上开了另一家烤肉店，起了一个很怪的名字“RUBAIYAT”，新的烤

肉店老板聘请依格雷吉亚斯到烤肉店担任厨房经理。已经积累了丰富实践经验的依格雷吉亚斯十分胜任新的工作，当时他除了正常的工资外，还可以分得饭店营利的10%。

像创业时一样勤奋

五年之后，他成了RUBAIYAT烤肉店惟一的主人。他说：“当时我常常在烤肉店接待银行主和富翁，于是我向他们请求资金援助，在经过了许多挫折之后，我用借到的钱一点点买到了饭店其他几个经理的股份，而成为烤肉店内惟一的主人。”依格雷吉亚斯所经营的RUBAIYAT维持了20年的时间，在1998年，由于市中心夜间客流量的减少，而不得不关闭该家烤肉店。而RUBAIYAT烤肉店的分店生意从70年代便推出了地中海小吃、海鲜和巴西传统的FEIJOADA，它们成了饭店的招牌菜，慕名前往的食客常常会排成长队。依格雷吉亚斯说：“当

时我专门让饭店负责人记录了食客的人数。”据依格雷吉亚斯统计，他的两家分店每月可以消费9100块PICANHA牛肉和3万份套餐。而到RUBAIYAT用餐，每位食客平均的消费量是55.6黑奥，这说明依格雷吉亚斯每月的收入可达160万黑奥。

依格雷吉亚斯能够赚得丰厚利润的另一个因素是，他所有的肉类都来源于自己的农场，为了保证肉质，他便从阿根廷直接进口。除了保证肉质之外，依格雷吉亚斯还十分注重服务的质量，他雇用的都是专业的服务人员，并由他亲自挑选。由于一流的肉质和优质的服务质量，才使得依格雷吉亚斯的生意愈益兴隆。如今已近古稀之年的依格雷吉亚斯依然像刚开始创业时一样勤奋工作，在他的新开张的FIGUIRA RUBAIYAT饭店办公室中，放有一张沙发床，他说：

“因为在最后一个客人离开烤肉店之前我不能离开，所以在办公室里放一个沙发床，便可以偷空休息一下。”

A Lazy Man to Plan Your Be A Clever Man or Financing Futures 聪明人理财与懒人理财

文/金凡

领悟出“聪明懒人”理财哲学的秘诀了吗？目标不要太高，稳健投资加简约随性的生活，想不快乐也难，希望大家都能做个善于理财的聪明懒人。

聪明人和懒人是好朋友。可人们向来只夸聪明人，不喜欢懒人，懒人不大高兴，就跟聪明人讨论这个问题。正好他的聪明人朋友也想同他开个玩笑，所以双方约定来一场友谊比赛。

比什么呢？“比理财吧，我会让着你的。”聪明人说。懒人想反正也没损失，还能从聪明人那里学到几招，就乐呵呵同意了。

第一回合：银行存款巧组合

聪明人和懒人一起去了银行，比银行存款。

站在柜台前想了半年，懒人觉得自己脑子笨，一定是算不清楚自己的现金流，就索性把现金存款分散开来，共3万现金，5000存了三月期，1.5万存半年，1万存一年。都是在柜台搞定，也不费什么事，懒人觉得自己挺聪明。

聪明人知道懒人朋友那点笨主意，他想想，银行存款我还比不过你！3万存款全部存了五年期的定期，五年以后可以稳收

四五千元的利息，高出懒人不少，聪明人一下子就赢了。

谁料天有不测风云，聪明人老婆突然看中一套房子，要支付首期。聪明人手头紧张，万般无奈只好将未到期的定期存款提前取出。提前支取得按活期计息，仅得利息600多元，损失多多。

反过头来倒是懒人存款组合灵活，利息收入预期有控制力，懒人笑了。

点评：

银行存款主要分为活期和定期，白领的工资打入借记卡，一般就是活期的，年利0.74%；定期存款有三个月到五年不等，利息也有高低之分。期限越长，利息当然越高。

有些疏于理财的人为了多得利息，盲目选择期限较长的定期存款，这样也容易埋下理财隐患。需要用钱时，应先动用现金，然后才是存款；现金充裕时，首先想到存款，然后才是持有一定现金。头寸一紧张就提取存款，握有充裕现金却既不投资也不存款，都是理财的忌讳。

第二回合：金边债券选国债

第二回合双方商定比赛内容，懒人说比国债，因为他懒嘛。聪明人是不屑于国债投资的，不过因为自己有言在先，要让懒人的，所以也没话说。

聪明人夫妇很能赚钱，两人月收入近万元，小日子过得非常滋润。但聪明人各种开销、应酬也多，除去支出后，夫妇两人每月仅结余一千多元。要投资国债了，手上已经没有几个钱了。

懒人夫妇赚不到钱，家庭月收入只有聪明人的一半，只能靠省钱。懒人从稳健的国债投资入手，逐步将消费转为投资。夫妇俩不断买入了一些中短期国债，一方面利率比定期高，一方面可以免除利息税，坚持投资半年即见到成效。懒人后来又考虑优化国债投资结构，收益又有增长。

第二回合好像又是懒人领先。

点评：

同为低风险投资，被称为“金边债券”的国债比银行存款收益率高，可操作性也很好，打个通俗的比方，国债=定期存款+免除20%利息税。怎么样，一眼就看出国债的特点来了吧。

相对于银行存款，较高的利率并免利息税是国债的优势，期限较长（一般超过两年）是其理财的劣势。

第三回合：偏股基金VS偏债基金

本来以为自己优势很大，没想到竟然连输两回，聪明人脸上挂不住了。他提出比基金。懒人知道自己比不过聪明人，说自己认输算了，但聪明人坚持要比。

这次聪明人做了充分准备，投资了几支很有潜力的偏股

型基金，股市上扬也对聪明人投资很有利，基金收益一下子赚到20几个百分点。懒人只会投资偏债型的基金，收益只有可怜巴巴的个位数，聪明人遥遥领先。

但股市阴晴不定，牛市转眼换成熊市。偏股型的基金和股价一起下跌，渐渐要跌破面值了。聪明人见势不妙，赶紧售出，折腾出一身汗。懒人反应没聪明人那么快，不过他的偏债型基金与股市关联不大，旱涝保收。

计算下来，两种投资方式收益相差无几，平手。

点评：

聪明人的投资好成绩说明，正确的主动投资所获得的收益要大于一般静态的理财，因为主动投资收益远高于银行存款的利息收益。但是偏股型基金是与股市挂钩的，一旦股市整体下跌，基金价格也会跌破面值，好业绩变成明日黄花。而偏债型基金相对比较稳健，投资管理花费的精力也少。很多基金公司还提供基金品种互转业务，偏股、偏债可以灵活调度。

第四回合：不动产含金量

聪明人觉得大家每次都投资同一个品种，他总是不合算，肯定是懒人抄袭了他的思路，要不然怎么每次都是懒人占上风呢。“我们做不动产吧，不动产种类比较多，大家比不一样的品种，你不要学我喔。”聪明人说。

聪明人想这把可要狠赚一票，把前面输掉的补回来。他选了投资商铺。随着房地产投资趋向多样化，“一铺养三代”的商铺投资已成了股市、汇市、高档住宅投资以外的一种重要选择，适合精明而有眼光的投资者——聪明人总认为自己精明而有眼光。

但是他犯了一个错误：商铺面积过大，周围商圈人流也

但股市阴晴不定，牛市转眼换成熊市。偏股型的基金和股价一起下跌，渐渐要跌破面值了。聪明人见势不妙，赶紧售出，折腾出一身汗。懒人反应没聪明人那么快，不过他的偏债型基金与股市关联不大，旱涝保收。





聪明懒人购物一定要事先订计划,冲动一起便眉毛胡子一把抓,无计划购物等于判存款死刑,所以血拼前一定要制定详细、合理的计划,否则既花了银子又费了体力,可是得不偿失。

比较分散,经营近一年没什么起色,只好跌价转让。聪明人很郁闷。

懒人不知道该投资什么,只好去找爷爷问。懒人爷爷说咱们不是又笨又懒吗,孩子你就买黄金吧,金子肯定能保值的。懒人觉得这个主意好,去买了黄金,也忘了问价格。

这年头国际局势动荡,可怕的飓风来来去去,大家都觉得不安生,都去买黄金,金价涨啊涨,达到近几年以来最高。

点评:

与投资商品房、股票、保险等投资形式相比,商铺投资具备稳定、回报率高等诸多优势。楼盘多处于成熟区域,已有稳定的客源积累。投资住宅的回报率平均为10%左右,商铺投资回报率则高达15%—17%。

但是如果投资失败,也会“一铺坑三代”。俗话说“船小好掉头”,投资店铺选大商场不如选小店铺来得灵活。其收益租金往往并非与面积成正比。小型商铺一般在10平米以内,易出租,风险小,适宜小资产投资者。

投资黄金比的是耐心。长期而言,黄金有相当的增值潜力。但前提是投资者有相当的风险承受能力,且能够持有比较长的周期。就总体而言,黄金投资占个人资产的比例不宜过高,一般不超过投资总额的10%。

第五回合:购物血拼大战

自打聪明人多次输给懒人,有了心理障碍。聪明人老婆说:“咳,就那么点出息,看我的!”

隔天她去约了懒人老婆,两个女人去逛街购物,两个男人陪着——比购物血拼。

聪明人老婆最喜欢买便宜货了,遇上大减价、大促销从来不错过。聪明人老婆货比三家不吃亏,遇到便宜货“穷追不舍”。

但商家打折也有陷阱。消费者掉进便宜圈套,买了以后还要再买。聪明人老婆捡了芝麻丢了西瓜,拿了一大堆用不到的

东西,聪明人叫苦不迭,跟在女人后面拎东西累得腰酸背痛。

懒人家钱少,出来买东西事先都做了一份清单,大致拟了预算,即使便宜也不会购买自己用不着的商品。遇上想买的东西,夫妇两人一起对着老板哭穷,一点一点地把价格拖下来,最后再砍上一刀去掉零头。就这样,也买到了不少东西,荷包还是那么鼓,懒人夫妇笑死。

点评:

聪明懒人购物一定要事先订计划,冲动一起便眉毛胡子一把抓,无计划购物等于判存款死刑,所以血拼前一定要制定详细、合理的计划,否则既花了银子又费了体力,可是得不偿失。

比赛大结局:家庭三本账

一番比试下来,聪明人恍然大悟:懒人是深藏不露,他才是真正的聪明人啊。聪明人去向懒人求教理财之道,懒人教他家庭三本账。

理财记账本:账簿可采用收入、支出、结存的“三栏式”。通过记账能对家庭中各项经济收支进行分类比较,起到节支增收的作用。

发票档案本:主要收集购物发票、合格证、保修卡和说明书等。当遇到质量事故造成损失时,购物发票无疑是讨回公道、维护自身合法权益的重要凭证;在保修期内,保修卡是商品保修凭证。长期保存发票有时候还可以在商家的周年庆活动中起到意想不到的效果。

金融资产档案本:及时将有关银行存单、保单、劳动手册、劳动合同、期权发放协议等重要个人资产整理保存。当存单等票据遗失或被盗时,或受到意外伤害时,可根据家庭金融资产档案查证,及时挂失,以避免经济损失,或者获得理赔。

领悟出“聪明懒人”理财哲学的秘诀了吗?目标不要太高,稳健投资加简约随性的生活,想不快乐也难,祝愿大家都做个善于理财的聪明懒人!

We Could Learn Some
Financial Skills from

Animals

动物是学习理财的良师

文 / 宗学哲



动物专家把我们常见的动物分为攻击型、勤奋型、狡诈型、依赖型、求知型和简单型六种，这说明动物和人一样，也是有性格的，但要说这些性格各异的动物在理财上各有千秋，许多人肯定会感到诧异。实际上，各种动物之所以能生存下来，与它们的“理财”能力有着密切关系，很多动物可以称得上是“理财高手”，值得我们人类学习。

狮子的理财分工

狮子在家庭理财上有着严格的分工，公狮负责圈地，看到一块没有被其它狮子发现的土地，先撒几泡尿表明土地所有权，然后由母狮在领地内狩猎。狮子的这种分工跟现代人的“男主外，女主内”异曲同工，男人应该像公狮一样，积极去发掘新的领地，努力创造财富，女人则应当学习母狮，把男人创造的财富打理好，别让家庭资产流失。这

样，夫妻共同努力，才能分享创造财富和科学理财带给他们的美好生活。

理财提示：

1. 夫妻双方应当让善于理财的一方担当理财大任，利用好家庭的资源优势。
2. 夫妻理财可以有具体的分工，这样除了便于分散风险之外，还可以减少家庭财务方面的纠纷。

兔子的分散风险法

在动物中，兔子是弱者，天上有老鹰，地上有野兽，兔子为了生存，通常要在觅食的区域挖有多个洞穴。这样，万一遇到敌人，可以就近藏到一个洞穴里，从而确保自身安全。这也就是人们常说的“狡兔三窟”。理财生活中，可以学学兔子，多选择几个投资渠道，比如说追求稳健可以选择储蓄、国债和人民币理财，追求收益可以投资房产、信托和开放式基金，并且要根据形

目前，理财渠道越来越多，面对各种保本、保息以及高利率、高回报等诱惑，要正确分析，看看这些产品是不是真正适合自己，避免盲目行为，这样，你的投资理财也会和狼一样永不失手。



势及时调整和选择更好的“洞穴”，这样可以最大限度地化解风险，提高理财收益。

理财提示：

1. 对于普通工薪投资者来说，搭配理财产品要兼顾收益性、稳妥性和灵活性。
2. 虽然分散投资能减少风险，但不能单纯为了分散而盲目投入自己不熟悉的领域，这样效果往往会适得其反。

豹子会计算成本

人们经常用的一句口头禅叫“吃了豹子胆”，其实豹子不但胆大，而且心细，对于一些事情还会“分析”和“思考”。豹子在捕食猎物时会考虑自己的付出是否值得，比如它对兔子之类的小动物往往会不屑一顾，因为它知道，追一只兔子和追一只鹿所消耗的热量成本是相当的，所以在付出同样“成本”的情况下，它会选择物超所值的猎物。人类理财也应当这样，如果投资期限、风险等要素大体相当，应尽量选择收益高的投资品种。

理财提示：

1. 现在银行推出的理财产品越来越多，但受地区、时间等条件限制，很多人购买某一个收益相对较高的理财产品需要费一番周折，这时就应考虑多得的收益与付出的时间成本是否相当。
2. 不能被表面化收益所迷惑。目前银行外币理财产品的预期收益相差很大，有的为4%，有的则高达10%，这就需要投资者看清投资方向，不能盲目为追求高收益而使本金造成风险。

田鼠最会储蓄

秋天是丰收的季节，田鼠知道趁机储备粮食便可以安全度过寒冷的冬季。通常情况下，一个田鼠需要储备七八斤甚至十多斤粮食，而运送和储存这么多的粮食，田鼠肯定是要花费很多时间和精力，但它们却非常专注，乐此不疲。随着人们收入的提高和消费观念的转变，现在把每月收入全部花光的“月光一族”越来越多。花钱如流水肯定很潇洒，但到了用钱时捉襟见肘也非常尴尬，所以，不攒钱的年轻人应该学学田鼠这种提前计划、积谷防饥的理财思路。

理财提示：

1. 最利于攒钱的方式是零存整取，这种存款方式要求每月固定存入，时间长了，就自然而然地养成定期储蓄的习惯。
2. 开放式基金的定期定额申购也有助于积攒家庭积蓄。

狼最注重稳健

在动物之中狼应当算是最冷静和沉稳的，每次进攻之前它都要仔细了解对手，先用对峙来消磨对手的耐力，然后伺机而动；如果面对比自己更强大的对手，狼会借助集体的力量群起而攻之，绝不打无准备的战争，所以狼在一生的进攻中很少失手。在现实生活中，狼的冷静和沉稳也值得我们学习，目前，理财渠道越来越多，面对各种保本、保息以及高利率、高回报等诱惑，要正确分析，看看这些产品是不是真正适合自己，避免盲目行为，这样，你的投资理财也会和狼一样永不失手。

理财提示：

1. 最好的理财师是自己，只有不断地学习理财知识，掌握技巧，才会有效避免盲目投资所带来的风险，从而实现稳妥收益。
2. 投资应按照因人而异，因时而异的原则。

李玲玲： 理财也需养成习惯

Nurture Financing Planning



李玲玲

很多时候我们会因为有人买彩票中了五百万、炒股炒房炒成了巨贾、投资收藏成了富翁等很多“财富英雄”的故事而唏嘘不已，感慨之余我们又会用阿Q的心态自我解嘲并求得心理安慰，把陈小春“我没那种命啊”的歌词唱出来一笑了之，然后重又投入到原来的生活轨迹里。虽然万事依旧，但我们的内心深处却好像总被某种莫名的痛感撕扯着。面对我们所身处的不断增加的物价、房价、交通、教育、工作、保

障等等社会的变数和现实的压力，我们真的安逸么？我们真的可以云淡风轻么？

我们中的很多人习惯于那种或是勤俭积攒细水长流，或是追求享受，过一日算一日的生活模式。老年人可能更习惯于前者，而年轻人则可能更注重消费的感受。如果问年轻人对自己未来十年的收入和支出有什么打算，可能多数都会连连摇头，就更不用说长期的财务规划了。理财的话题现在正被越来越多的人所议论，有关理财的种种词汇会让你想到什么呢？是存款、买基金、买保险、炒股票、炒黄金，还是别的什么呢？

理财到底有多难？

有些人一谈起“理财”，往往就会把它和“节俭”、“节约”，甚至是“小气”、“落伍”等词语联系在一起，认为理财就是少花钱、多攒钱，省吃俭用、刻薄自己的一种守财奴般的生活方式。

很多“时尚中人”十分不屑于他们认为的这种“理财”，认为既然钱够花，为什么不善待自己活得舒服呢？所以，好好干活挣钱就是了，没必要受累理什么财。还有些人对理财的概念有所了解，但往往在理财的道路上无法坚持下去，被一个“难”字所困，认为普通人是无法轻易地管好钱、理好财的。事实上，理财并非等同于节约，更不是不花钱的守财奴才会做的事，而且既不高深，也不复杂。

在生活中，我们会很容易的坚持自己朝九晚五、一日三

餐或是其它某种兴趣所至的习惯，但坚持理财这个习惯却似乎很难，这是为什么呢？因为理财投资要有韧性和耐性，而且最好要从小养成一种习惯，还要交学费、走弯路才能在学的过程中长智慧、长能耐。通俗地讲，理财就是一种需要我们要付诸耐力的必需坚持的习惯，是一种需要长期养成不断提高的投资智慧。而且理财也并不困难，成功的理财还能为你创造出更多的财富。

理财从现在开始

为什么说理财的智慧和习惯要从小养成呢？因为我们小的时候正是人一生中学习能力最强、可塑性最大的阶段。要知道从心理学的角度讲，儿时的思维方式、心理状态，甚至有过什么样的阴影或心结都可能会影响我们一辈子的生活，而年龄小这一事实本身就是一种财富，它代表着思维的创新、能力的发展和不断的成长，所以理财的意识也最应在此间养成。

与想投机、想暴富的人不同，想学理财的人要交学费来增加自己的投资智慧。这部分人缺少投资经验，但细想一下，其实对投资经验的积累要远比投资收益更重要，尤其是年轻人。做“行动的巨人”是养成和坚持理财习惯的重要一条，因此，我们鼓励大家培养和磨练自己的实干精神。不要一味地憧憬富有，也不要无谓地羡慕财富，资源就在你自己的手里，咬咬牙，现在就开始理财“历险”吧。

理财习惯的培养步骤

人们常说习惯成自然，说的就是习惯对于我们生活的影响。

任何习惯都不是一日养成的，在日常生活中，如果能够先做好下面提到的几件事，那么在成功理财的路上，你就已经迈出重要的步骤了。

1. 唤醒你的“财商”

人们常说智商和情商，但还有个“财

商”我们更应该重视，它代表的是一种商机发现的眼光、一种资源拓展的视角、一种谋划创新的禀赋、一种财富管理的能力。不管你是什么身份，什么职业，年龄几何，都不重要，要坚信一切都还来得及，包括财商的养成。我们说投资需要智慧、理财是习惯，那就是要马上行动起来，养成善于投资、精于理财的习惯。有句很流行的话叫做：你不理财，财不理你。说的就是如果我们有了财就一定要好好打理，一定不能有什么懒惰心理，对财源的浪费同样是一种不应该。我们有时可能会有这样的困惑——自己存折上的数怎么缩水了呢。以前够买三居室的钱现在咋只够买两居室了，以前想留给孩子留学的钱现在居然只够上完大学了。是啊，这就是有财不理的坏处，你这时就别懊恼了，还是想想该怎么应对好了。

财商从何而来呢？我们在日常生活中会收到各种各样的信息，它们经过大脑过滤并组织后，就会为我们所用，收藏在我们记忆的“邮箱”里。但里面很多信息都是我们喜欢看和愿意想的，而那些我们认为无聊和无用的，我们则会把它们“屏蔽”在我们的记忆之外，不会占据太多的大脑“内存”。财商的养成需要我们“迎难而上”，不感兴趣也要学，不想去记也要看，只要我们平时注意多关注金融经济的资讯，多搜集理财方面的知识，多尝试金融工具的使用，多参与理财活动和研讨，那么您将在某个时段“蓦然回首”，财商已经与你同在了。

2. 坚定理财的决心

对于我们很多人来说，下定决心理财要比理财本身困难得多。一个生活在商品社会的人，如果不懂理财、不会理财而且还不学理财，那么别说他无法适应社会经济的前进，更会陷入自身生活上举步维艰的尴尬境地。“坐吃山空”的道理大家都清楚，而且成就越大的人越重视理财这

李玲玲

毕业于天津
英语学院金融英
语专业毕业，现
为中国工商银行
本溪解放路支行
副行长。从事过
储蓄、会计、国
际业务、个人金
融业务等不同专
业的操作及管理
等工作，拥有近4
年的理财业务及
客户服务的管理
经验。